



Our foresight. Your inspiration.
Plant tomorrow's ideas.



Vertriebs- und Saatgutexperte (m/w/d) Mais & Raps - Regierungsbezirk Münster

Landwirtschaft ist Ihre Leidenschaft, Sie suchen Abwechslung und Gestaltungsspielraum? Dann starten Sie bei uns als Vertriebs- und Saatgutexperte (m/w/d) für Mais & Raps für Regierungsbezirk Münster!

Sie verantworten die kontinuierliche Weiterentwicklung unseres Kundenportfolios und bringen sich aktiv in die Verkaufsstrategie der KWS-Produkte ein. Werden Sie Partner unserer Kunden und Mitglied in unserem Team bei der KWS SAAT SE & Co. KGaA.

Diese Position wird zum nächstmöglichen Zeitpunkt unbefristet und in Vollzeit besetzt.

Folgendes liegt in Ihrer Verantwortung:

- Als Vertriebs- und Saatgutexperte (m/w/d) im Außendienst sind Sie für unsere Kunden der fachkundige Experte rund um das Thema Mais & Raps.
- Mit Kreativität und Engagement pflegen Sie Ihre Kundenbeziehungen. Durch Ihre überzeugende Art gewinnen Sie Neukunden für unser Unternehmen und bauen so unsere Marktposition stetig weiter aus.
- Sie arbeiten intensiv mit Landwirten, Biogasbetreibern, dem Landhandel und den Meinungsbildnern in der Region und entwickeln eine nachhaltige Partnerschaft.
- Durch eine hohe Kundenzufriedenheit generieren Sie direkt kaufmännische Abschlüsse beim Kunden.
- Sie übernehmen die technisch und fachlich fundierte Beratung und Betreuung der Kunden.
- Sie wirken aktiv bei der Marketing- und Strategieentwicklung in der Region mit.
- Sie organisieren und betreuen etablierte Versuchsstandorte und präsentieren mit viel Begeisterung neuste Genetik aus dem Hause der KWS.

Bringen Sie Ihre Stärken ein:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Agrarwissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung im Bereich Landwirtschaft und idealerweise über erste Berufserfahrung.
- Sie sind ein leidenschaftlicher Berater & Verkäufer (m/w/d) und haben Spaß an aktivem Kundenkontakt.
- Sie verfügen über Erfahrungen im Pflanzenbau und vereinbaren diese mit kaufmännischen Fähigkeiten.
- Sie überzeugen durch souveränes Auftreten, sind sehr kommunikativ und gewinnen Ihre Kunden mit starken Argumenten..
- Außerdem lieben Sie selbstständiges Arbeiten, sind kreativ und können sich sehr gut organisieren.
- PKW-Führerschein der Klasse B/BE rundet Ihr Profil ab.

Was wir Ihnen dafür bieten?

- Einen abwechslungsreichen Aufgabenbereich in unserem hochmotivierten Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Eine langfristige Perspektive mit einem unbefristeten Vollzeitvertrag bei der KWS SAAT SE & Co. KGaA
- Wir schaffen für Sie die entsprechenden Rahmenbedingungen: Firmen-PKW mit privater Nutzung, 30 Tage Jahresurlaub gemäß Tarifvertrag, ein attraktives Gehaltspaket (inkl. Urlaubs- und Weihnachtsgeld, jährliche Mitarbeiterbeteiligung) sowie finanzielle Zuschüsse (Kinderbetreuungsgeld, betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen)!

Konnten wir Sie überzeugen? Dann bewerben sich online über unser Bewerbungssystem! Bitte benutzen Sie hierfür die „Bewerben“-Funktion in der Online-Anzeige.

Über KWS

KWS ist eines der führenden Pflanzenzüchtungsunternehmen weltweit. Über 5.000 Mitarbeiter in mehr als 70 Ländern erwirtschafteten im Geschäftsjahr 2021/2022 einen Umsatz von rund 1,5 Mrd. Euro. Seit über 165 Jahren wird KWS als familiengeprägtes Unternehmen eigenständig und unabhängig geführt. Schwerpunkte sind die Pflanzenzüchtung und die Produktion sowie der Verkauf von Mais-, Zuckerrüben-, Getreide-, Gemüse-, Raps- und Sonnenblumensaatgut. KWS setzt modernste Methoden der Pflanzenzüchtung ein, um die Erträge der Landwirte zu steigern sowie die Widerstandskraft von Pflanzen gegen Krankheiten, Schädlinge und abiotischen Stress weiter zu verbessern. Um dieses Ziel zu realisieren, investierte das Unternehmen im vergangenen

Geschäftsjahr mehr als 285 Mio. Euro in Forschung und Entwicklung. Weitere Informationen: www.kws.de/karriere/. Folgen Sie uns auf LinkedIn® unter <https://linkedin.com/company/kwsgroup/>.
Unsere Datenschutzrichtlinie für Bewerber*innen finden Sie unter www.kws.com/dataprotection. Bitte wählen Sie das Land und gegebenenfalls den spezifischen Geschäftsbereich der Stelle aus, auf die Sie sich beworben haben.